Account Manager Tennant Antwerpen

Tennant is wereldwijd één van de meest toonaangevende merken in **professionele en industriële reinigingsoplossingen**. Met onze **premium schrob- en veegmachines** helpen we klanten dagelijks om hun werkomgeving veiliger, efficiënter en duurzamer te maken. Onze klanten bevinden zich in uiteenlopende sectoren zoals **industrie, logistiek, retail, schoonmaakbedrijven, zorginstellingen en publieke organisaties**. Elk van hen heeft specifieke uitdagingen en verwachtingen. Dankzij onze jarenlange expertise ontwikkelen we oplossingen op maat die echt het verschil maken.
Om onze groei verder te realiseren zoeken we een ambitieuze Accountmanager die commerciële opportuniteiten ziet, duurzame klantenrelaties uitbouwt en bedrijven adviseert over de juiste reinigingsoplossing voor hun organisatie. Ben jij commercieel ingesteld, krijg je energie van klantencontact en wil je een premium merk vertegenwoordigen in een technische B2B-omgeving? Dan ben jij de collega die we zoeken!

Wat ga je doen:

- **Je bouwt je klantenportefeuille verder uit** en gaat actief op zoek naar nieuwe commerciële opportuniteiten.
- Je adviseert klanten over de meest geschikte industriële reinigingsoplossingen.
- Je **onderhoudt duurzame relaties met bestaande klanten** en bouwt nieuwe partnerships op.
- **Je werkt offertes en commerciële voorstellen uit** en volgt deze nauwgezet op.
- Je werkt nauw samen met de collega's van service en sales back office om klanten optimaal te ondersteunen.
- **Je analyseert marktontwikkelingen, klantbehoeften en verkoopresultaten** om verdere groei te realiseren.
- Je beheert jouw offertes, voorbereidingen van tenders, rapportages en klantgegevens in **Salesforce.**

Wat zijn jouw troeven:

- Je bent een **sterke netwerker** en communiceert vlot met verschillende gesprekspartners.
- Je hebt al een **succesvolle ervaring binnen sales van industriële reinigingsoplossingen** en bent klaar voor een volgende stap.
- **Je voelt je comfortabel in een technische omgeving** en maakt complexe producten snel eigen.
- **Targets motiveren je** en geven je de drive om het beste uit jezelf te halen.
- Je bent een echte **teamplayer** die graag kennis deelt en collega's ondersteunt.
- Je bent analytisch sterk en werkt planmatig en gestructureerd.
- Je bent **hands-on, ondernemend en klantgericht.**
- Je communiceert vlot in het **Nederlands en Engels.**
- Je beschikt over een bachelor- of masterniveau of gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt een **rijbewijs B** en bent bij voorkeur **woonachtig in de provincie Antwerpen.**

Wat bieden wij jou aan:

Motrac biedt jou een job waarbij autonomie centraal staat en je een team achter je hebt om jouw doelstellingen te realiseren.
Onze producten behoren tot de top en we bieden je dan ook de beste ondersteuning om ook een ‘top service’ te leveren.
Daarnaast geniet je van een mooi salarispakket aangevuld met extralegale voordelen, waaronder een **bedrijfswagen, aantrekkelijk bonussysteem, netto-onkostenvergoeding, groeps- en hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques, 12 ADV-dagen...**

Interesse?

Klik dan snel op onderstaande knop en solliciteer vandaag nog!