

Représentant commercial

Vous aimez la technique et êtes un vendeur né ? Nous avons un poste à vous proposer !

Vos missions :

- Bâtir un nouveau portefeuille de client en faisant de la prospection.
- Assurer le suivi des contrats.
- Assurer le suivi des clients existants par des visites régulières.
- Informer les clients des nouveautés, changements de gamme, ...
- Écouter, donner des conseils et ainsi être le partenaire idéal pour trouver des solutions adaptées à vos clients.
- Traiter les éventuelles réclamations, analyser les causes et prendre les mesures nécessaires.
- Assurer un suivi administratif.
- Rester au service du client en équipe.

Votre profil :

- Votre style de communication fluide vous permet de vous adapter à vos interlocuteurs et à vos groupes cibles.
- Vous avez un Bachelor ou avez 3 ans d'expérience.
- Vous avez une bonne connaissance des produits ou êtes prêt à apprendre.
- Vous savez rapidement traduire les éléments techniques en propositions commerciales.
- Vous savez organiser et traiter vos tâches conformément aux procédures définies.
- Vous avez l'esprit d'équipe.
- Vous donner des objectifs vous motive et vous met toujours au défi.
- Vous êtes proactif, résistant au stress et précis.
- Vous disposez d'un permis B.

Nous vous offrons :

Motrac offre une opportunité de travailler de façon autonome ainsi que le support d'une équipe qui vous permet de réaliser vos objectifs.

Nos produits comptent parmi les meilleurs sur le marché et nous vous offrons par conséquent le meilleur soutien afin que vous puissiez livrer un « service impeccable ».

Vous jouissez d'un paquet salarial attrayant et d'avantages extra légaux.

Intéressé ?

Cliquez sur le bouton ci-dessous et postulez dès aujourd'hui. Vous souhaitez obtenir de plus amples informations concernant cette offre d'emploi ? Contactez Bruna Clabost - +32 033601140. Elle sera ravie de vous donner plus de renseignements.