

# Sales Representative

Heb jij een affiniteit met techniek en ben je een geboren verkoper? Dan is deze job zeker iets voor jou!

## **Wat ga je doen:**

- Een nieuwe klantenportefeuille uitbouwen door prospecties uit te voeren.
- Contracten opvolgen.
- Bestaande klantencontacten onderhouden door regelmatige bezoeken.
- De klanten informeren over nieuwigheden, gammawijziging,....
- Luisteren, adviseren en op die manier de beste partner zijn in het zoeken naar oplossingen voor jouw klanten.
- Eventuele klachten behandelen, de oorzaken analyseren en nodige acties nemen.
- De bijhorende administratie up-to-date houden.
- Samen met een team ten dienste staan van de klant.

## **Wat zijn jouw troeven:**

- Met een vlotte communicatiestijl kan je je aanpassen aan verschillende gesprekspartners en doelgroepen.
- Je beschikt over een Bachelor diploma of bent gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt productkennis of bent bereid je deze snel eigen te maken.
- Technische materie zet jij snel om in commerciële voorstellen.
- Eigen werkzaamheden kan je organiseren en behandelen binnen de voorgeschreven procedures.
- Je bent een echte teamplayer.
- Targets geven jou motivatie en zorgen ervoor dat je jezelf constant blijft challengen.
- Je bent pro-actief, stressbestendig en accuraat.
- Je bent in het bezit van een rijbewijs B.

## **Wat bieden wij jou aan:**

Motrac biedt jou een job waarbij autonomie centraal staat en je een team achter je hebt om jouw doelstellingen te realiseren.

Onze producten behoren tot de top en we bieden je dan ook de beste ondersteuning om ook een 'top service' te leveren.

Daarnaast geniet je van een mooi salarispakket aangevuld met extralegale voordelen.

## **Interesse?**

Klik dan snel op onderstaande knop en solliciteer vandaag nog. Wil je meer informatie in verband met deze vacature? Neem dan contact op met Bruna Clabost - +32 033601140. Zij geeft je met veel plezier meer tekst en uitleg.